

Referenz Office Line

Branche: Veredelung von Spielwaren

Erfolgreiche Produktions-Optimierung mit der Office Line

Die Nataschaplast S.A.R.L. ist seit nunmehr über 25 Jahren Spezialist in vielen Bereichen der Farbdekoration, wie z.B. Handbemalung, Farbspritzen und Tampoprinting. Veredelt werden qualitativ hochwertige Spielwaren von namhaften deutschen Herstellern wie Miegl (Tipp-Kick) oder auch die berühmten Schlümpfe und Tierfiguren der Firma Schleich.

Mit der Einführung der Office Line realisierte die Nataschaplast S.A.R.L. eine problemlose Anbindung an die ERP-Systeme ihrer deutschen Kunden und eine reibungslose Steuerung der Produktionsabläufe. Ein weiterer großer Vorteil der Office Line war der einfache Wechsel zwischen der französischen und der deutschen Sprachversion.

Ausgangssituation

Seit einigen Jahren hatte Nataschaplast eine individuell entwickelte Softwarelösung im Einsatz. Die Produktionsplanung und -steuerung wurde weitgehend mit manuell geführten Betriebsaufträgen abgewickelt. Diese Verfahren konnten jedoch den hohen Ansprüchen des mittlerweile vergrößerten Betriebes nicht mehr gerecht werden. Es war nur sehr umständlich möglich, die verschiedenen Arten der benötigten betriebswirtschaftlichen Auswertungen zu erstellen. Vor der Auswahl des neuen Systems stand eine eingehende Evaluierung von mehreren Wettbewerbsprodukten. Zu den wesentlichen Anforderungen zählten neben einer hohen Flexibilität für die Anpassung an neue Geschäftsanforderungen vor allem eine moderne Datenbanktechnologie als Basis und die mehrsprachige Benutzeroberfläche über alle Anwendungen hinweg sowie komfortable Schnittstellen für den bidirektionalen Datenaustausch mit den Systemen der Hauptkunden von Nataschaplast.

Software-Lösung

Alle oben angeführten Anforderungen konnten von der Sage Office Line optimal abgedeckt werden. Neben den zuvor beschriebenen

Kriterien waren schließlich auch der geringe Wartungsaufwand, das gute Preis-Leistungsverhältnis und das Know-how des Fachhändlers 4L Business Solutions aus Nürnberg für den Zuschlag ausschlaggebend. Zusätzlich zu den Grundmodulen Warenwirtschaft und Produktion wurde ein umfangreiches Etikettierungsmodul entwickelt, welches den kompletten Versand steuert und zudem als Basis für die Erstellung aller zollrelevanten Belege dient. Der Datenaustausch mit den

INFO

Referenz

Firma:

Nataschaplast S.A.R.L.,
Menzel Bouzelfa, Tunesien

Lösung:

Office Line 100

Anwendungsgebiete:

Warenwirtschaft, Produktion

ERP-Systemen der Kunden wurde völlig beleglos realisiert. So werden anstehende Aufträge und die dazu in Tunesien ankommenden Waren von Deutschland aus elektronisch an die Office Line übermittelt. Alle nötigen Belegarten werden automatisch generiert. Dies ermöglicht eine optimale Planung und somit Auslastung der Produktion. Alle Module werden, je nach Benutzer-Login, in Französisch oder Deutsch zur Verfügung gestellt.





Vorteile

Durch die einheitliche Lösung haben alle betreffenden Mitarbeiter einen Überblick über den aktuellen Stand sämtlicher Produktionsabläufe. Die gesamte Abwicklung der Prozesse wurde erheblich transparenter und nachvollziehbarer. Dadurch konnte der tägliche administrative Aufwand auf ein Minimum reduziert werden. Das komplette Rückmeldewesen der Produktion wurde automatisiert. Somit konnten eventuelle Eingabefehler auf ein Minimum reduziert

werden. „Von großem Vorteil war die im Gesamtkonzept enthaltene Testphase: die Lösung wurde bereits drei Monate vor dem Echtbetrieb in Deutschland zu Entwicklungs- und Schulungszwecken installiert. So konnte die Einführung vor Ort in Tunesien sehr schnell und damit möglichst kostengünstig durchgeführt werden. Dies führte auch zu einer hohen Akzeptanz der neuen Lösung schon vor dem Echtbetrieb“, äußert sich der Directeur Général Volker Kasten.

Im laufenden Betrieb der Office Line hat sich die Stabilität der Lösung als hervorragend herausgestellt. Dies war auch einer der Hauptpunkte für die eingeführte Lösung, da die räumliche Entfernung zwischen Deutschland und Tunesien nicht zu unterschätzen ist. Mittels Terminalserveranbindung können alle Supportanfragen von Nürnberg aus bearbeitet werden. Zusätzlich tragen die regelmäßigen Besuche der Firma 4L Business Solutions in Tunesien zur kontinuierlichen Weiterentwicklung des Systems bei.

Ausblick

Die Office Line läuft nunmehr mit Anbindung an die wichtigsten Kunden von Nataschaplast. Dieses Verfahren soll in Zukunft noch auf weitere bestehende und natürlich neue Kunden ausgeweitet werden. Ziel soll es sein, alle anfallenden Prozesse weiterhin so einfach wie möglich zu gestalten und zu optimieren. Die Zukunft sieht Paul Kraut, technischer Geschäftsführer, optimistisch: „Wir haben noch nicht alle Möglichkeiten, die die Office Line bietet, ausgereizt und können somit sehr flexibel auf neue und zukünftige Anforderungen reagieren. Unser Fachhändler, die 4L Business Solutions, hat die Abläufe unseres Unternehmens optimal umgesetzt und wird auch in Zukunft unser Partner in allen Softwarebelangen sein.“



4L Business Solutions GbR
Matthias Kluger und Uwe Essel

Platenstraße 46
90441 Nürnberg

Tel.: +49 (0)911 941509-0
Fax: +49 (0)911 941509-50
Mail: info@4l-solutions.de
WWW: <http://www.4l-solutions.de>